

ペガサスセミナー 2017年 開催予告表 (2017/3/1 現在)



<セミナー参加資格> ・年齢25歳以上——「中堅育成」、「売場と商品の基礎」、「数表活用・効率改善手法」、「店内作業」、「商品力強化」、
「フードサービス業のチェーン経営基本原則」、「調査分析手法」、「ストア・マネジメント」
・年齢30歳以上——上記以外のセミナー

※ 場所の記載がないセミナーは、ペガサスビル8階教室。 ※ 価格は参加者一人あたり（税込）、10名以上割引あり。 ※ 価格・日程の変更または開催中止となる場合があります。

月	日	セミナー名	対象	特徴
3月	8(水)~10(金)	実務 バイイング技術 No. 2697	バイヤー候補、 現職バイヤー	仕入れと調達の基本技術体系。ソーシングやベンダーの活用方法などバイヤーの必須技術をくわしく解説。
	14(火)~15(水)	専門 業務・作業システム改革 No. 2698	業務システム、 経営計画、店舗運営担当 幹部とその候補	最大の経営技術課題である「業務・作業システム」の大転換のために、チェーンストア独特の業務と作業の体系を明確にし、人時生産性と営業利益の増加策を教示。
	16(木)	ペガサスクラブ 2017年 アメリカ視察オリエンテーション	2017年 アメリカセミナー参加者のみ	アメリカ視察に出発する直前の準備対策の講義と結団式。
4月	5(水)~14(金)	ペガサスクラブ 2017年 アメリカ視察 アメリカ西部 カリフォルニア州 ネバダ州	オリエンテーション 参加者のみ	チェーンストアのあるべき形をアメリカで学習するペガサス独特のセミナー。
	19(水)~21(金)	専門 PB・SBづくり (商品開発) No. 2699	商品部長と同幹部 マーチャンダイザー・ バイヤーとその候補	チェーンストアらしい商品開発の手順と、核商品づくりについての原則と実務の講義。チェーンらしい品質のあり方を追求する。
5月	9(火)~11(木)	基礎 中堅育成 (神奈川・小田原会場) ヒルトン小田原リゾート&スパ No. 2700	スペシャリスト候補	チェーンストア産業づくりの本当の目的と、チェーンストア経営システムの本質と自己育成の課題を説明。誰もがまず受けるべきセミナー。
	17(水)~18(木)	基礎 店内作業 完全作業マスターのための基本を学ぶ No. 2701	(中堅育成セミナーの 次の基礎) マネジャー候補	店舗での完全作業とは何をすることか、そのためにはどのような技術を身につけるべきか。マネジャー登用までに若手に受けさせるべきセミナー。
	24(水)~25(木)	基礎 数表活用・効率改善手法 No. 2702	(中堅育成セミナーの 次の基礎) すべてのスペシャリスト候補	営業(店舗と商品部)と作業・人事・労務に関する経営効率を向上させるための方法を具体的に学ぶ。基礎的な効率の観察・分析・判断のノウハウと部門別管理も詳細に講義し、マネジメント手法として解明する。
6月	7(水)~8(木)	基礎 現場と商品の調査分析手法 I E的フィールドワーク基礎 No. 2703	(中堅育成セミナーの 次の基礎) すべてのスペ シャリストとその候補	「作業時間実態」「動線」「商圏」「広告効果」など、スペシャリストに必要な不可欠な調査技術を解説。
	27(火)~28(水)	基礎 (小売業向け) 売場と商品の基礎 <希望者のみ> 29(木)も	(中堅育成セミナーの 次の基礎) すべてのスペシャリスト候補 とくに、現場の若手・中堅組	チェーンストアの売場と商品について学ぶ、最初のセミナー。適正品質・適正価格、業態、重点販売とよいレイアウトの条件、売場と商品の現状問題をていねいに説明。今回から新たに、希望者は3日目にモデル店(関東)の実際の売場で視察ポイントの現場指導とレポート作成するトレーニングプログラム付。
7月	19(水)~20(木)	2017年 下半期政策 ホテル椿山荘東京 No. 2705	トップ、スタッフ、幹部	2017年下半期の新政策を提案するペガサスクラブ最大のセミナー。トップ、取締役級は全員受けてほしい軌道明確化の必須セミナー。
8月	23(水)~24(木)	幹部 規模拡大対策 経営計画と資産蓄積の基本原則 No. 2706	規模に関係なくトップと スタッフ(50億円未満は せひとも)腹心の幹部	小企業からビッグストアへと900社も育てたJRCの実績に基づき、組織拡大の手順を説明。成長作戦の基本を教える。何をすべきか悩む中小の幹部は、まずこれを受講すべき。
9月	5(火)~7(木)	基礎 中堅育成 (神奈川・小田原会場) ヒルトン小田原リゾート&スパ No. 2707	スペシャリスト候補	チェーンストア産業づくりの本当の目的と、チェーンストア経営システムの本質と自己育成の課題を説明。誰もがまず受けるべきセミナー。
	13(水)~15(金)	基礎 (小売業向け) 商品力強化のための品ぞろえ原則 No. 2708	バイヤー、他商品部員と その候補	品ぞろえの原則から売場構成・陳列・レイアウトまで、基本原則を体系的にまとめたもの。
	20(水)~21(木)	幹部 組織づくり 分業システムの基礎を学ぶ No. 2709	トップマネジメント、 幹部候補	チェーン経営の根幹は独特の組織論に基づくダイナミック・マネジメントであり、チェーンシステムづくりの原動力は、スペシャリスト育成である。チェーンストア産業づくり150年の経験法則の上に、互いに連動する組織運営のノウハウを体系的に講義する。
	27(水)~28(木)	専門 多店化のための出店原則 No. 2710	店舗開発、 経営計画担当、 トップと営業大幹部	3桁の店数をつくる経験法則としての本当の出店実務原則。商勢圏・立地・商圏・建物構造・設備・エリアとゾーンとドミナントのつくり方から、SC集積化の方法とテナント出店のノウハウを解説。
10月	11(水)~12(木)	基礎 (FS業向け) フードサービス業のチェーン経営基本原則 No. 2711	(中堅育成セミナーの 次の基礎) すべてのスペシャリスト候補	FS業のチェーン化とは何をすることなのか。この判っているようで実はあいまいになりがちな問題を明確にし、ビッグ化への経営原理とチェーン化(多店化とマスカ化への)営業原則とを提案する。
	25(水)~27(金)	実務 バイイング技術 No. 2712	バイヤー候補、 現職バイヤー	仕入れと調達の基本技術体系。ソーシングやベンダーの活用方法などバイヤーの必須技術をくわしく解説。
11月	7(火)~9(木)	基礎 中堅育成 (札幌会場) ニューオータニイン札幌 No. 2713	スペシャリスト候補	チェーンストア産業づくりの本当の目的と、チェーンストア経営システムの本質と自己育成の課題を説明。誰もがまず受けるべきセミナー。
	15(水)~16(木)	幹部 教育システム構築 未来対策とスペシャリスト育成方法を学ぶ No. 2714	経営幹部、人材育成計画・ 制度設計担当者	幹部とスペシャリスト大量育成のために、教育プログラムと資格制度、教育をはばむ障害についても具体的に示し、優先的にとり組むべき組織対策を教える。
	29(水)~30(木)	基礎 数表活用・効率改善手法 No. 2715	(中堅育成セミナーの 次の基礎) すべてのスペシャリスト候補	営業(店舗と商品部)と作業・人事・労務に関する経営効率を向上させるための方法を具体的に学ぶ。基礎的な効率の観察・分析・判断のノウハウと部門別管理も詳細に講義し、マネジメント手法として解明する。

日程が変更になりました

2018年政策セミナー日程 ◇新年度 1月24日(水)~25日(木) ◇下半期 7月18日(水)~19日(木)

セミナー募集状況のおしらせ
残席、キャンセル待ちなど通知

twitter @ jrcpegasus

