

# ペガサスセミナー 2018年 開催予告表 (2017/12/20 現在)



<セミナー参加資格>全セミナー年齢25歳以上

※ 場所の記載がないセミナーは、ペガサスビル8階教室。 ※ 価格は参加者一人あたり（税込）、10名以上割引あり。 ※ 価格・日程の変更または開催中止となる場合があります。

月	日	対象者	セミナー名	対象	特徴
2018年1月	24(水)~25(木)		No. 2717 <b>2018年1月政策</b> ホテル椿山荘東京	トップ、スタッフ、幹部	2018年新年度の新政策を提案するペガサスクラブ最大のセミナー。各回100社以上のトップ、取締役が集い、企業方針を正す場。正しい情報なくして、重要判断はくだせない。
	31(水)		No. 2718 <b>「新人訓練テキスト」の使い方 説明会</b>	エデュケーター、教育訓練計画担当	「新人訓練テキスト」(予約販売)の使い方と、研修で強調すべき重点を説明(2時間)。
2月	7(水)~9(金)	基礎 (小売業向け)	No. 2719 <b>商品力強化のための品ぞろえ原則</b>	バイヤー、他商品部員とその候補	品ぞろえの原則から売場構成・陳列・レイアウトまで、基本原則を体系的にまとめたもの。
	13(火)~14(水)	実務	No. 2720 <b>店長育成のためのストア・マネジメント</b>	店長、部門長、エリアMgrとその候補	チェーンストアのオペレーションライン・マネジャーとして、完全作業の実行と営業利益の確保を果たすための行動原則と計数管理を解説。
	20(火)	新加盟企業と新任組織開発幹部のための	No. 2721 <b>ペガサスクラブの使い方 ガイダンス会</b> 京都ANAクラウンプラザホテル 対象者 無料	新加盟企業幹部、ほかペガサスクラブの活用方法を学びたい方	ペガサスクラブで何を学ぶべきか、いかに成長に活かすかを説明。悩むより、これを受けに来てください。
	20(火)~22(木)	入門	No. 2722 <b>中堅育成 (京都 会場)</b> 京都ANAクラウンプラザホテル	スペシャリスト候補	チェーンストア産業づくりの本当の目的と、チェーンストア経営システムの本質と自己育成の課題を説明。誰もがまず受けるべきセミナー。
3月	7(水)~9(金)	実務	No. 2723 <b>バイイング技術</b>	バイヤー、その候補	仕入れと調達の基本技術体系。ソーシングやベンダーの活用方法などバイヤーの必須技術をくわしく解説。
	16(金)		No. 2724 <b>ペガサスクラブ 2018年 アメリカ視察オリエンテーション</b>	アメリカセミナー参加者	出発直前の準備対策の講義と結団式。(アメリカ視察セミナー参加者出席必須)
	22(木)~23(金)	実務	No. 2724 <b>業務・作業システム改革</b>	業務システム、経営計画、店舗運営担当幹部とその候補	最大の経営技術課題である「業務・作業システム」の大転換のために、チェーンストア独特の業務と作業の体系を明確にし、人時生産性と営業利益の増加策を教示。
4月	4(水)~13(金)		No. 2725 <b>ペガサスクラブ 2018年 アメリカ視察</b> アメリカ西部 カリフォルニア州 ネバダ州	オリエンテーション参加者のみ	チェーンストア経営を正しく学習するペガサス独特のセミナー。これを経験せずに、チェーンストアの本質は理解できません。
	18(水)~20(金)	実務	No. 2725 <b>P B・S Bづくり (商品開発)</b>	商品部長と同幹部マーチャンダイザー・バイヤーとその候補	チェーンストアらしい商品開発の手順と、核商品づくりについての原則と実務の講義。チェーンらしい品質のあり方を追究する。
5月	8(火)~10(木)	入門	No. 2726 <b>中堅育成 (神奈川・小田原 会場)</b> ヒルトン小田原リゾート&スパ	スペシャリスト候補	(前掲参照)
	16(水)~17(木)	基礎	No. 2727 <b>店内作業 完全作業マスターのための基本を学ぶ</b>	(中堅育成セミナーの次の基礎) マネジャー候補	店舗での完全作業とは何をすることか、そのためにはどのような技術を身につけるべきか。マネジャー登用までに若手に受けさせるべきセミナー。
	23(水)~24(木)	基礎	No. 2728 <b>数表活用・効率改善手法</b>	(中堅育成セミナーの次の基礎) すべてのスペシャリスト候補	営業(店舗と商品部)と作業・人事・労務に関する経営効率を向上させるための方法を具体的に学ぶ。基礎的な効率の観察・分析・判断のノウハウと部門別管理も詳細に講義し、マネジメント手法として解明する。
	30(水)~31(木)	基礎 (小売業向け)	No. 2729 <b>売場と商品の基礎</b> <希望者のみ> 6/1(金)も	(中堅育成セミナーの次の基礎) すべてのスペシャリスト候補とくに、現場の若手・中堅組	チェーンストアの売場と商品について学ぶ、最初のセミナー。適正品質・適正価格、業態、重点販売とよいレイアウトの条件、売場と商品の現状問題をていねいに説明。希望者は3日目にモデル店(関東)の視察ポイントの指導と実際の売場でレポート作成するトレーニングプログラム付。
6月	6(水)~7(木)	基礎	No. 2730 <b>現場と商品の調査分析手法</b>	(中堅育成セミナーの次の基礎) すべてのスペシャリストとその候補	「作業時間実態」「動線」「商圏」「広告効果」など、スペシャリストに必要な不可欠な実態調査技術を解説。
	13(水)	基礎 (F S業向け)	No. 2731 <b>フードサービス業の基礎</b>	(中堅育成セミナーの次の基礎) すべてのスペシャリスト候補	フードサービス業チェーンの基本を学ぶ1日セミナー。チェーンらしい品ぞろえの原則と、業態、フォーマットと経営指標を中心に解説。
7月	18(水)~19(木)		No. 2732 <b>2018年7月政策</b> ホテル椿山荘東京	トップ、スタッフ、幹部	2018年下半期の新政策を提案するペガサスクラブ最大のセミナー。トップ、取締役級は全員受けてほしい軌道明確化の必須セミナー。
8月	22(水)~23(木)	幹部	No. 2733 <b>組織づくり 分業システムの基礎を学ぶ</b>	トップマネジメント、幹部候補	チェーン経営の根幹は独特の組織論に基づくダイナミック・マネジメントであり、チェーンシステムづくりの原動力は、スペシャリスト育成である。チェーンストア産業づくり150年の経験法則の上に、互いに連動する組織運営のノウハウを体系的に講義する。
9月	5(水)~6(木)	幹部	No. 2734 <b>規模拡大対策 経営計画と資産蓄積の原則</b>	規模に関係なくトップとスタッフ(50億円未満はせひとも)腹心の幹部	小企業からビッグストアへと900社も育てたJRCの実績に基づき、組織拡大の手順を説明。成長作戦の基本を教える。何をすべきか悩む中小の幹部は、まずこれを受講すべき。
	12(水)~14(金)	基礎 (小売業向け)	No. 2735 <b>商品力強化のための品ぞろえ原則</b>	バイヤー、他商品部員とその候補	(前掲参照)
	18(火)~20(木)	入門	No. 2736 <b>中堅育成 (神奈川・小田原 会場)</b> ヒルトン小田原リゾート&スパ	スペシャリスト候補	(前掲参照)
	25(火)~10/1(月)		No. 2736 <b>バラエティストアとディスカウントストアの売場研究アメリカ視察</b> アメリカ テネシー州 (予定)	原則としてペガサスクラブアメリカ視察セミナー受講経験者	衣料チェーン、その他専門店、ホームセンター、ドラッグストアなど、非食品主力のフォーマット改革に挑戦する企業の幹部向け。自社で真似るべき商品構成と営業対策を具体的にみつける旅を渥美六雄が案内。定員20名。
10月	10(水)	実務 (食品小売業とF S業向け)	No. 2737 <b>食品チェーンのメニューとシステム開発</b>	小売業は売場の基礎または商品力、FS業はFS基礎またはFSチェーン化セミナー受講者が望ましい	大衆が毎日食べつづける味わいとは何か。今後の商品開発の軌道とは。いかに標準化すべきか。課題と対策を示す、食品業界のスペシャリスト向け1日セミナー。
	17(水)~19(金)	実務	No. 2738 <b>バイイング技術</b>	バイヤー、その候補	(前掲参照)
11月	14(水)~15(木)	基礎	No. 2739 <b>数表活用・効率改善手法</b>	(中堅育成セミナーの次の基礎) すべてのスペシャリスト候補	(前掲参照)
	21(水)~22(木)	幹部	No. 2740 <b>教育システム構築 未来対策とスペシャリスト育成方法を学ぶ</b>	経営幹部、人材育成計画・制度設計担当者	幹部とスペシャリスト大量育成のために、教育プログラムと資格制度、教育をはばむ障害についても具体的に示し、優先的にとり組むべき組織対策を教える。
	27(火)~29(木)	入門	No. 2741 <b>中堅育成 (神奈川・小田原 会場)</b> ヒルトン小田原リゾート&スパ	スペシャリスト候補	(前掲参照)

セミナー募集状況のおしらせ  
残席、キャンセル待ちなど通知



twitter @ jrcepegasus